

GERENTE COMERCIAL

Empresa de Energía Eléctrica - IQUITOS

FUNCIÓN GENERAL

- Planificar, dirigir y controlar el proceso de comercialización del servicio de energía eléctrica a los clientes en el ámbito de concesión de la empresa, asegurando las condiciones de calidad y rentabilidad del servicio, cumpliendo la normatividad vigente y en concordancia con los objetivos empresariales.

FUNCIONES ESPECÍFICAS

- Conducir, coordinar y realizar el planeamiento estratégico comercial determinando los factores críticos de éxito, estableciendo los objetivos y metas específicas de la empresa.
- Negociar los Contratos de Compra y Venta de energía eléctrica y otros considerandos lograr beneficios para la empresa.
- Formular y proponer a la Alta Dirección las políticas de gestión, mejoras y cambios de los procesos comerciales, que orienten el desarrollo de actividades en esta materia.
- Evaluar la gestión comercial de acuerdo con las metas del Plan Operativo e informar a la Gerencia General para la adopción de las estrategias pertinentes.
- Difundir las disposiciones legales aplicables a la actividad comercial y proponer, directivas y procedimientos que permitan optimizar la gestión comercial de acuerdo a las normativas vigentes cuando sea necesario.
- Apoyar, orientar y dirigir la participación de sus jefes de departamentos en el comité de sistema de gestión de la calidad a fin de optimizar y estandarizar métodos y procedimientos.
- Verificar el cumplimiento del Tablero de Obligación y Compromisos ante los stakeholders, referido a sus funciones inherentes.

REQUISITOS:

- Profesional Titulado en Administración, Ing. Industrial o afines.
- Estudios de Post Grado, Maestría en Dirección de Empresas Marketing, o haber concluido una especialización referente a la posición.
- Más de 10 años de experiencia laboral profesional.
- Experiencia específica de 6 años en el área y 4 años en posiciones similares al puesto (Se entiende por posiciones similares al puesto, que haya asumido el puesto de Gerente General, Gerente de Línea o un puesto que reportaba al Gerente de Línea.
- Mínimo 3 años de experiencia en empresas de Energía Eléctrica.
- Conocimiento sobre regulación tarifaria y gestión comercial en empresas eléctricas
- Conocimiento de la legislación y regulación del subsector electricidad
- Conocimiento de Marketing y Atención al cliente.
- **DISPONIBILIDAD PARA TRABAJAR EN IQUITOS**

BENEFICIOS

- Pertenecer a una empresa líder en el rubro
- Planilla desde el primer día
- Todos los beneficios de ley
- Incluye gastos de instalación



Si estás interesado en participar de esta convocatoria envía tu CV documentado, hasta el 13 de Diciembre a procesoselectrooriente@manpowergroup.pe con el asunto Gerente Comercial